

银行掀新一轮“降费潮” 多款理财产品低至“0费率”

时至年末，银行理财“降费潮”再起。11月26日起，招银理财旗下招银理财招财赢日日金21号现金管理类理财产品将施行阶段性费率优惠。根据公告，该产品固定投资管理费从年化0.2%降至0.01%。据同花顺统计，截至目前，11月已有中银理财、交银理财、招银理财、民生理财、光大理财等多家银行理财公司

的177只产品宣布下调费用。仅最近一周，就有多家银行理财子公司宣布“降费”。例如，11月22日，兴银理财按照不同产品份额类型，下调添利天天利31号净值型理财产品的销售

服务费，费率从0.30%下调至0.05%至0.20%不等。交银理财同日也宣布，旗下交银理财稳享固收精选日开30号（180天持有期）理财产品将于2024年12月3日至2025年4月25日对固定管理费费率给予阶段性优惠，管理费由之前的年化0.15%调整到0.05%。

此外，还有多家理财公司宣布部分理财产品施行优惠费率，部分理财产品甚至施行阶段性“0”费率。宁银理财日前一口气宣布5款理财产品加入费率优惠阵营，多款产品的费率降至“0”水平。以宁银理财宁欣日日薪固定收益类

日开理财26号为例，宁银理财宣布调整部分产品份额的销售服务费和固定管理费，其中销售服务费从0.30%降至0%，而固定管理费从0.50%降到0.03%至0.41%不等。

普益标准研究报告显示，近期银行理财产品，除了现金管理类 and 纯固收类产品外均有不同幅度的降费优惠。固定管理费率最新一周较六周前下降0.37%，分产品类型看，现金管理类上涨5.28%、固定收益类下降0.75%（其中纯固收上涨4.49%，固收+类产品下降1.88%）、混合类下降0.94%、权益类下

降0.79%。

融360数字科技研究院高级分析师艾亚文表示，在市场利率下行和竞争加剧的背景下，理财公司通过降低费率吸引更多新客户。对于维护存量市场来说，近期股市回暖，理财市场也面临一定的资金流出压力，理财公司通过降费来留住资金，减少资金流失。

博通咨询金融行业首席分析师王蓬博指出，下调起购门槛、管理费、销售服务费举措，能够使银行理财产品更具吸引力。同时，不同客户群体的理财需求日益多样化和个性化，下调

起购门槛可以让更多的中小投资者参与到银行理财中来，有助于拓展银行理财的客户基础，增加理财资金的来源，进一步提升银行理财业务的规模 and 市场份额。此外，延长申赎时间为客户提供了更大的交易灵活性，有助于提高客户对银行理财服务的满意度，增加黏性。

艾亚文认为，银行理财产品费率仍有下调空间，不过，目前银行理财产品费率水平整体偏低，后续进一步下调的空间有限。

来源:经济参考报

» 财金快讯

兴业银行乌鲁木齐分行：

金融助力民营企业驶上发展“快车道”

本报讯 通讯员**刘勃麟**报道：近年来，新疆涌现出一批实力雄厚的民营企业，在推动经济增长、促进就业、改善民生等方面发挥重要作用。今年10月，中华全国工商业联合会宣布2024年中国民营企业榜单，全疆两家电解铝龙头企业入选“中国民营企业500强”“中国制造业民营企业500强”榜单，是疆内民营企业的杰出代表。

兴业银行乌鲁木齐分行一直以来高度关注和支持民营企业发展，在两家电解铝龙头企业成立初期，兴业银行乌鲁木齐分行就与企业建立了合作

关系，提供了一系列契合企业发展需求的金融服务。经过十余年的发展，银企关系日益稳定深厚，兴业银行乌鲁木齐分行成为该企业主要合作银行，为企业提供有力的金融支持，在行业内树立了良好的品牌形象。

未来，兴业银行乌鲁木齐分行将继续积极响应支持民营企业发展的相关政策号召，深化与新疆民营企业

开展合作交流 拓宽合作领域

本报讯 通讯员**马明、王魏菁**报道：近日，兴业银行乌鲁木齐分行与中国银联新疆分公司开展了业务合作交流，深入探讨业务发展、消费支付服务等内容，提升服务实体经济效能，促进双方各项业务取得新成效。

交流中，兴业银行乌鲁木齐分行负责人感谢中国银联新疆分公司给予的帮助和支持，表示双方长期保持密切合作，相互赋能，在改善支付环境、建立银联持卡人服务体系等方面不断探索和实践，取得了创新成果，共同推动了新疆地区银行卡和支付产业的快速发展。

中国银联新疆分公司负责人

详细介绍了双方在借助云网大数据优势、实现客户资源共享与互补等领域的合作情况。双方未来将继续开展更多形式的交流，开拓更宽领域的合作，共商互惠策略，共谋发展之路。

此次业务合作交流为双方今后优化支付服务、加强云网合作与发卡合作，助力用户经营、丰富商户经营内容等方面提供了更便捷、更广阔的发展空间。兴业银行乌鲁木齐分行与中国银联新疆分公司将以此为契机，梳理合作脉络、拓宽业务发展思路，优势互补、携手并进，共同为新疆经济社会高质量发展贡献力量。

为小微企业融资“架桥铺路”

本报讯 通讯员**李硕、贾文明**报道：支持小微企业高质量发展，是稳定区域经济、促进就业的现实需要。近年来，兴业银行乌鲁木齐分行积极贯彻关于支持小微企业融资协调工作机制的部署要求，持续加强资源供给，进一步夯实对小微企业的服务水平，做好普惠金融“大文章”。

今年截至10月末，该行小微企业贷款余额超170亿元，较年初新增超14亿元；普惠小微贷款余额近40亿元，较年初新增近3亿元。近五年来，该行普惠小微贷款余额从2亿元增至近40亿元，年平均复合增长率超100%。

今年，该行快速响应融入各级协调机制组成部门，积极参与“千企万户大走访”活动，加速推进走访全覆盖，深入了解企业情况，助力企业选择适配的金融产品与服务，并建

立审查审批“绿色通道”，提前对接、完善流程，力争在合规及信用风险可控的前提下实现“应贷尽贷”。

在现行执行政策的基础上，兴业银行乌鲁木齐分行进一步扩大惠企范围，强化小微企业融资资金保障力度。加强与相关部门、商协会对接力度，定期开展银企对接交流会，及时了解企业需求，提升服务能力。

同时，兴业银行乌鲁木齐分行全面做好需求摸排工作，加强贷前、贷中及贷后全流程管理，对贷款质量及风险进行有效监控，强化金融科技手段运用，提升对小微企业信用评估、风险识别和管控的能力。

下一步，兴业银行乌鲁木齐分行将保持小微企业资源倾斜，着力提升金融服务质效，全面推动支持小微企业融资协调机制各项工作，有部署、有实效地助力小微企业高质量发展。

工行昌吉分行

成功落地“种植e贷”整村授信业务

本报讯 通讯员**朱晶民**报道：今年以来，工商银行昌吉分行深入贯彻落实金融监管局、人民银行和上级行关于金融服务乡村振兴工作的决策部署，不断深耕农村市场，创新信贷产品，加强农村、农业、农民领域的信贷支持力度。

该行持续提升普惠金融服务三农领域质效，深耕涉农领域融资市场和客户，今年11月，该行辖内吉木萨尔支行落地了首笔“种植e贷”整村授信业务。

该行在走访服务客户中获悉，辖内某村为县级模范村，且该村采取“村集体+合作社+企业”的经营模式，村集体经济为主导，流转土地统一种植、统一经营，实现了产供销一体的集中化经营。该行紧扣该村经营优势，多次走访调研，最终确定以该村经济合作社为主体，以法定代表人“种植e贷”为融资方案，最终成功向该农村集体经济合作社发放了300万元“种植e贷”，开创了整村授信和农村

中国人寿寿险公司荣获多个奖项

近日，由中国人民大学普惠金融研究院评选的“普惠金融成就系列奖”、21世纪经济报道评选的“21世纪金融竞争力优秀案例”揭晓，中国人寿保险股份有限公司（以下简称“中国人寿寿险公司”）分别荣获“普惠保险成就奖”，以及“年度卓越寿险公司”“年度服务普惠金融机构”等奖项。

据悉，普惠金融研究院在成立十周年之际，特设“普惠金融成就系列奖”，旨在表彰在普惠金融事业中做出显著贡献的先锋力量。此次评奖活动吸引了120多家银行、非银行金融机构、金融科技公司以及其他金融服务机构的积极参与。经过50多位业界、学界经验丰富的专家的专业、客观打分，中国人寿寿险公司凭借其在“民生保险”领域的卓越实践和显著成效，脱颖而出，成功摘得“普惠保险成就奖”。

作为亚洲地区金融行业颇具权威性的行业研究之一，“21世纪金融竞争力优秀案例”评选活动通过深入比较、挖掘年度优秀样本案例，旨在表彰卓越金融机构，推动行业健康发展。在本次评选中脱颖而出，亦展现了中国人寿寿险公司在寿险行业的卓越实力和服务普惠金融机构方面的显著成就。

保险业务引领行业 在高基数基础上实现新突破

“头雁”振翅，中国人寿寿险公司市场领先地位不断巩固，综合实力进一步增强。

今年以来，该公司成功应对复杂多变的外部挑战，坚守保险功能定位，切实发挥了经济“减震器”和社会“稳定器”功能，关键业务指标实现了高基数上的新突破和多目标高水平动态平衡。

数据显示，今年前三季度，该公司关键业绩指标持续向好，总保费达6082.51亿元，同比增长5.1%，其中，续期保费为4107.42亿元，同比增长7.5%；新单保费为1975.09亿元，同比

增长0.4%；首年期交保费为1131.84亿元，同比增长6.8%，其中，十年期及以上首年期交保费为525.56亿元，同比增长17.7%；短期险保费为736.67亿元，同比增长6.3%。

值得关注的是，中国人寿寿险公司前三季度投资收益同比大幅提升，实现归属于母公司股东的净利润1045.23亿元，同比增长173.9%；总投资收益2614.19亿元，同口径同比增长152.4%，总投资收益率为5.38%；实现净投资收益1447.12亿元，同口径同比增长3.9%，净投资收益率为3.26%。截至三季度末，该公司总资产达64815.54亿元，投资资产达63562.35亿元，较2024年初分别增长11.7%、12.3%。

同时，该公司偿付能力持续保持较高水平，核心偿付能力充足率达154.58%，综合偿付能力充足率达211.64%。

普惠金融服务人民 在坚守保险本源上实现新作为

发展普惠保险对完善多层次社会保障体系，提升人民群众总体保障水平，助力全面推进乡村振兴、实现共同富裕具有重要意义。

近年来，围绕人民群众切身需求，中国人寿寿险公司扎实开展普惠金融项目和服务，让现代化金融保险发展成果更公平地惠及更多群体，满足人民群众对美好生活的向往。

该公司坚持“以需求为导向”的原则，面向社会关注度较高且缺乏商业保险保障的特定承保对象，根据其风险特征，开发有针对性的保障型产品。目前，中国人寿寿险公司已经开发的具有普惠性质的保险产品包括大病保险、长期护理保险、城市定制医疗保险、税优健康保险、税延养老保险、专属商业养老保险，以及健康保险、意外伤害保险等，可为客户提供丰富、多样的普惠性质的保险保障，满足广大人民群众基本的健康保障需求。

商业保险方面，从产品面向的客

户群体来看，该公司目前已形成面向乡村振兴人群的“乡村振兴”系列产品，提供意外身故、意外伤残、疾病身故、重大疾病及医疗等全面保障；面向老年人的“夕阳红”“夕阳保”“银龄安康”系列产品，形成覆盖多种保障责任的产品体系；面向新业态从业人员的“新业态”系列产品，提供意外身故、意外伤残、意外医疗等责任，并额外针对骑行导致的意外、机动车导致的意外、骨折和猝死提供保险保障；此外，还有面向女性的“女性安康”“关爱女性”系列产品，以及面向儿童的“乐学无忧”系列产品等多个产品体系。

通过发展系列普惠保险项目，中国人寿寿险公司着力提升农民和城镇低收入群体的保障水平，加大老年人、妇女、儿童、残疾人、慢性病人群、特殊职业和新市民等特定风险群体的保障力度，提升小微企业、个体工商户和新型农业经营主体的抗风险能力。

数据显示，截至2024年6月30日，该公司承保200多个大病保险项目、70多个政策性长期护理保险项目和120多个城市定制型商业医疗保险项目，其中2024年上半年大病保险赔付超1100万人次，有效减轻人民群众医疗费用负担；加速养老保险布局，全力做好养老金融，2024年上半年承保老年人群体超9632万人次；针对农村人口多样化的保险保障需求，大力发展相关保险业务，为1.8亿农村人口提供风险保障50.41万亿元，向231万人次赔付80.72亿元，织密筑牢多层次保险保障网，有效巩固脱贫攻坚成果。

此次荣获“普惠保险成就奖”“年度卓越寿险公司”和“年度服务普惠金融机构”等多个奖项，是对中国人寿寿险公司在寿险领域和服务普惠金融机构方面所做出的努力和贡献的充分认可。

来源:中国人寿

数据发展有限责任公司开具的8526686号收据，金额：6258.64元，特此声明。

●帕丽旦·萨汗遗失昌吉康宁医院开具的00008835号收据，票号：25300011，金额：6700元，特此声明。

●新疆慧尔农业集团股份有限公司工会委员会81652300MC68665970号工会法人资格证书遗失，特此声明。

●肯巴提2014XJ000052号护士执业证书遗失，特此声明。

分类信息

证件遗失声明

●新疆慧尔农业集团股份有限公司工会委员会81652300MC68665970号工会法人资格证书遗失，特此声明。

●肯巴提2014XJ000052号护士执业证书遗失，特此声明。

其他声明

●张吉忠遗失奇台县城市建设投

农行昌吉分行：

引导信贷资金快速直达小微企业

本报讯 通讯员**黄婷、李泽昊**报道：今年以来，农行昌吉分行加大力度支持小微企业发展，引导信贷资金快速直达基层小微企业，切实解决小微企业融资难、融资贵、融资慢问题。

该行加快推进落实小微企业融资协调工作机制，下发《关于成立支持小微企业融资协调工作机制工作专班的通知》，组建二级分行、一级支行两级工作专班，各级专班由行长挂帅，统筹调动全行资源，层层压实责任，形成工作合力。与此同时，该行及时对接地区金融监管局和发展改革部门，按照地区融资协调机制，明确任务目标，积极传导该行小微企业融资协调工作机制和信贷政策，推动小微企业融资协调工作机制快速落地。

据悉，该行辖属各支行以“千企万户大走访”活动为契机，通过面对面沟通交流，深入了解企业的资金需求和经营状况，进一步整合资源、优化服务方案，不断增进银行与企业之间的互信与合作，为客户提供更优质、更专业的金融服务。今年截至10月末，该行累计投放小微企业贷款20.43亿元，增速70.28%，高于各项贷款增速42.41个百分点；小微企业有贷客户达2871户，新增1200户，不断扩大支持小微企业发展的广度和力度，让“小微”不再“微小”。

金融知识“赶大集”

服务群众“零距离”

本报讯 通讯员**黄婷、郭鑫**报道：11月15日，地处吉木萨尔县山区的泉子街镇又迎来每周一次的“大集”。为拉近服务距离，打通乡镇金融服务“最后一公里”，农行昌吉分行吉木萨尔县支行在集市上开展了“金融知识进乡村”活动，不仅为当地居民带去了金融知识，也有效扩大了金融服务的覆盖面。

活动现场，农行昌吉分行党委书记、行长缪晶晶和该行辖属吉木萨尔县支行工作人员在热闹的集市上发放消保宣传折页，向居民和商户宣讲金融知识和政策。活动宣讲人通过模拟非法集资和电信诈骗的情景，将非法集资和电信诈骗的常见手段与防范技巧以生动、易懂的方式呈现出来，增强了群众的风险防范意识。现场还通过互动问答的形式，详细介绍了“富民贷”“商户e贷”“畜牧e贷”等创新金融产品。活动现场气氛热烈，工作人员的热情服务和专业解答，让更多群众对农行的产品和服务有了深入的了解。

该行工作人员还使用移动设备现场为群众测额，群众通过简单操作，就能快速了解自己的贷款额度，大大提高了贷款审批的效率和便捷性，受到了现场群众的好评。

» 金融产品

中国建设银行精彩汇聚

中国建设银行产品荟萃，为您提供全方位金融支持，总有一款你想要的。

手机银行：建行手机银行转账建行、他行均免费，同时免去跑营业网点的时间，还可设置手机号收款，无需输入账号即可转账。打开中国建设银行APP，点击首页“转账汇款”即可体验。

个人消费贷款(建易贷)：为行政事业单位、银行、国企等优质公积金缴存单位职工推出的一款纯信用消费贷款，年化利率低至3.40%，最高额度30万，最长期限60个月。

详情咨询：13909949527(马经理)

信用卡装修贷款：要装修找建行，贷款额度高达100万元，多种分期期限可选，最长期限60期，无抵押担保。

详情咨询：18997562308(夏经理)
15909941007(张经理)

个人支农贷款：申请便捷资料简单，信用额度高至100万元，一年期內随借随还，利率3.1%起。秋收兑付选建行，农贷增信又提额。

详情咨询：18167784993(陶经理)

小微快贷：建设银行“小微快贷”系列产品是针对小微企业、个体工商户推出的信用贷款产品，全

程线上办理，方便快捷，按日计息，成本低，年利率低至3.65%，最高额度300万元，期限1年，循环使用，随借随还。可下载“建行惠懂你”贷款APP，点击首页“测测贷款额度”体验。

详情咨询：18167731205(赵经理)

建设银行还提供众多其他优质金融服务，始终以客户为中心，不断创新和完善产品体系，为个人和企业的发展保驾护航。无论您处于人生的哪个阶段，从事何种职业，建设银行都有适合你的金融产品，与你携手共创美好未来。