



见证新动能

年末岁首,木垒县交出亮眼答卷

□本报记者 常谊谊

新疆首个县级千万千瓦级新能源基地建成;2024年新能源发电量突破130亿千瓦时,占新疆新能源发电量的十分之一;2024年规上工业增加值突破30亿元,实现总产值近百亿元……这是木垒县年末岁首交出的亮眼“答卷”。

春节前夕,木垒县老君庙北风电规划区仍有不少项目还在施工。新疆其亚新能源有限公司300万千瓦风电光伏一体化项目就是其中之一,工人正在日夜不停加紧吊装风机,确保项目能够早日投产。在东方电气(新疆·木垒)新能源高端装备制造基地,成套的风机塔筒和叶片即将外运。

2024年,木垒县创新推出“新能源+”产业联动发展模式,新能源产业从单一开发向制造端、消纳端、应用端等全产业链发展,“链主”企业在做大做强同时向产业上下游延伸,新能源装备制造产业形成了以风电主机、叶片、塔筒、光伏组件、开关柜、箱变、逆变器、汇流箱、储能电池等四大类10余种产品为主的全产业链,产品远销疆内外。2024年,全县装备制造产业实现总产值66亿元、增加值12.76亿元,分别增长154%、137%。



图为东方电气(新疆·木垒)新能源高端装备制造基地里待安装的风机主机组件。

□本报记者 常谊谊摄

木垒县新能源产业的发展之所以如此迅猛,得益于当地的良好营商环境。

2024年,木垒县实施木垒南750千伏变电站、木垒北750千伏变电站等多个变电站扩容扩建项目。目前,全县已

建成750千伏变电站3座、220千伏汇集站16座、110千伏升压站38座,为新能源产业的高质量发展提供了强有力的电网保障。

“企业有需求,政府不遗余力鼎力支持,各部门工作人员随时上门服务”。

木垒县嘉晟能源科技有限公司副总经理刘立宏说,木垒县建立了服务企业“畅通联系渠道不叫不到、沟通解决问题随时随到、疏通政策传导说到做到、打通部门壁垒服务周到”的“四通四到”机制,以“马上办、跟上前、盯上办”的办事效率服务企业,让企业安心发展。

新疆能源集团有限责任公司党委书记、董事长高建军介绍,他们企业参与投资建设的新能源风电项目,仅用18天就完成了需要180天才能办完的前期手续。在木垒县“三级联动”和“部门协调”工作机制的帮助下,项目于2024年6月13日开工建设,到12月12日就实现了并网发电。

如今,木垒县围绕风光资源优势,在新能源领域蹚路破局,开辟了一条产业优、质量高、效益好、可持续的高质量发展新路。按照“1+N+X”全产业链发展模式,木垒县正积极布局新能源装备制造、运维、储能、氢能、智能算力等新兴产业。“到2030年,木垒县新能源装机总规模有望达到5308万千瓦。”木垒县委常委、常务副县长张燕群说。

宜化塑业:一天生产15万条编织袋



2月7日,新疆宜化塑业有限公司生产车间一车间,工人正在查看生产线运行状态。

□本报记者 刘茜摄

本报讯 记者刘茜、李柏林、通讯员宋华敏报道:2月7日,位于昌吉高新技术产业开发区的新疆宜化塑业有限公司(以下简称宜化塑业)生产车间内,一排排拉丝机、圆织机、切缝机整齐排列,运转顺畅。拉丝、编织、彩印、接缝、打包……伴随着隆隆的机器声,一条条编织袋“走”下生产线。“从原材料到制成成品,两个车间每天可生产15万条编织袋,保证订单产品按时交付。

2024年我们生产了4100多万条编织袋,产值达到6800万元。”宜化塑业总经理冯永安介绍。

在宜化塑业生产车间一车间,密密麻麻的“纱网”遍布圆织机,“纱线”纵横交织,像极了地球仪上的经纬线。一卷“纱”用完,操作工就及时续接,就像“织毛衣”一样。在制袋车间,随着自动化制袋机一张一合,一条条大小各异的编织袋被连续“吐出”,两名工人则在流水线末端将制好的编织袋整理码垛。

宜化塑业自2012年在昌吉高新区投产以来,一直专注于编织袋的研发、生产和销售,具备年产6000万条编织袋的生产能力。公司引进世界先进的编织袋生产设备,可生产普通套膜袋、涂膜袋、纸塑袋、折口袋等,广泛应用于建材、化工、农产品包装等领域。

一条条编织袋“塑”出6000多万元产值,离不开企业源源不断的创新举措。

“这些编织袋的工艺看似不复杂,但想要生产出高质量的产品离不开技术创新。”冯永安告诉记者,对于塑料包装袋来说,产品应用不同,制作的材质与工艺都要有所调整,还要考虑到拉力、颜色等因素。冯永安随手拿起一个色彩艳丽的编织袋告诉记者:“像这个包装袋,我们是采用新工艺后研发生产的PP彩膜袋。目前全国塑编行业仅有3家企业可以量产PP彩膜袋,我们公司是新疆区域内唯一具备该产品生产能力的企业。这几天,我们正在加紧生产来自新疆宜化、中泰化学、南岗化工等大型化工企业的PP彩膜袋订单产品。”

PP膜因其良好的耐热性、耐化学腐蚀性和机械强度,是包装行业的“新宠”。PP彩膜袋具有良好的平整度和刚性,能够为产品提供全面而可靠的保护,有效防止外界因素对产品的损害,还可二次回收利用。宜化塑业于2020年投资230万元建成彩膜袋生产线,前期

主要生产纸塑编织袋。随着各行业对包装产品环保性能要求越来越高,公司不断加大PP彩膜产品研发力度,对设备、生产线进行升级改造,研发新产品,不断满足市场需求。

从编织袋的生产工序一路追溯,工艺、技术、创新、设计缺一不可,精益求精背后蕴藏的是企业实力。“公司配备有专门的研发团队,每年会根据客户需求进行研发改进,推出一批新工艺产品,也可提供个性化的定制服务,包括材质、尺寸、颜色、印刷内容等。今年1月我们用20天时间,生产各种编织袋近400万条,比去年同期增产40%。”冯永安说。

今年宜化塑业计划生产编织袋5700多万条,比2024年增加1600万条,主打产品从之前的10种扩至16种。“此外,我们计划投资600多万元,对生产线进行‘数字化、智能化、绿色化’提升改造,将工艺流程创新优化,实现制造过程中的生产自动化与关键节点中的监控数字化,通过不断引进新型生产设备、研发新工艺,有效提升产能、降低企业生产成本。同时,加大和中泰化学、新疆天业等龙头企业合作,联合推广PP彩膜袋在行业上的应用。”冯永安表示。



图为新疆国泰新华化工有限责任公司员工王鑫(左)和张喧正在检修电气设备。

□本报记者 常谊谊摄

“准东有未来。”两人齐声回答。

说罢,两人背上检修包,揣上记录本,走向工厂深处。两人每天要对厂区19台电力变压器、35台重点设备的电流、温度、运行等情况进行记录和检测,并进行设备维修。每天,他们在室外作

业时间超过7小时,平均走3万多步。

蛇年春节,准东开发区的1600多家企业、5万多名工人坚守岗位,保证企业正常生产运营。在家和工作之间,他们选择了后者。

高质量发展看昌吉

阜康市

“沙漠之舟”变身“产业之舟”

□本报通讯员 马艺佳 于相成

这两天,正值骆驼产奶高峰期,为保证骆驼营养供给,阜康市三工河乡伟开畜牧养殖专业合作社又紧急储备了一批饲草料。三工河乡牧民叶尔郎在合作社托养了24峰骆驼,对此他一点都不担心,“合作社社员有丰富的养殖经验,我们把骆驼托养在合作社里放心。”

过去牧民的骆驼都是散养在草地上,因缺乏人员专门管理和科学化养殖,骆驼常常达不到收购标准,成为骆驼销路受阻的一个重要因素。为了带动牧民增收致富,阜康市三工河乡拜斯胡木中心村成立了伟开畜牧养殖专业合作社,采取“合作社+牧民+产业”的模式,让散养骆驼变成规模化养殖,60多峰骆驼成了合作社第一批“住户”。

阜康市三工河乡伟开畜牧养殖专业合作社理事长阿达力·依力亚斯说:“合作社的700多峰骆驼来自各个地方,有木垒、塔城的,还有内蒙古过来的。食谱也很‘干净’,喂的都是苜蓿、麦草、青贮玉米、油渣和豆腐渣。”

随着“骆驼经济”的火热,越来越多的牧民选择加入合作社,合作社还招纳了一些帮手,让周边牧民在家门口就能实现就业增收。牧民努尔皮燕木·居马得力说:“我在合作社里承担了挤骆驼和保洁工作。在家门口工作,月工资过万元,我对这份工作十分满意。”

通过招商引资,新疆原始黄金乳业有限公司落地阜康。该公司投资1.1亿元建成了新疆原始黄金生产基地。自此,阜康地区骆驼销售有了保障。

新疆原始黄金乳业有限公司总经理王宝通介绍:“实地考察后,我们看中了阜康市的骆驼养殖规模和产业发展前景。阜康市有区位优势,资源也丰富,所以我们选择在这里建厂。”

现在,养殖户的原奶只需两小时左右就可以抵达生产车间。王宝通说:“生产线由原来的一条增加到两条,骆驼经过检验、低温巴氏杀菌、真空浓缩、低温干燥、罐装等工序,被制成了驼奶粉、儿童配方粉、中老年配方乳粉、女士配方粉等系列产品,年产量提升至1080吨。”

如今,新疆原始黄金乳业有限公司生产的驼奶系列产品在全网22个平台同步进行销售。“在现有的产能基础上,我们会做整体产品的延伸,制作驼奶片、驼乳蛋糕和驼奶奶茶粉等产品。”王宝通说,“同时,企业也将带动更多牧民进行骆驼养殖,增加产奶量,满足工厂的整体需求,助力农牧民增收致富。”

乡村振兴,产业先行。阜康市以畜牧业供给侧结构性改革为主线,以农牧民为主体,以一二三产业融合发展为路径,围绕“一园三基地”的畜牧业发展布局,将骆驼产业作为畜牧业高质量发展的重要内容,助推阜康市经济社会高质量发展。阜康市农业农村局(乡村振兴局)党组书记殷振东说:“目前全市骆驼存栏1.5万峰,有驼奶加工企业一家,骆驼生鲜乳收购站两家,较大规模骆驼养殖合作社12家,养殖户近400户,日产驼奶约7吨,年产值达8000万元。”

抢先机 开新局 作典范

中煤建设集团新疆分公司

把好复工第一关

本报讯 通讯员张一平报道:连日来,准东开发区中煤建设集团新疆分公司北二电厂运维项目安全管理团队深入生产一线,对建筑施工场地高大的塔吊、升降机,洗选运营车间复杂精密的各类仪器,露天剥离作业区体型庞大的大型矿用车辆等关键设施设备,进行了细致入微的排查和精心保养。

中煤建设集团新疆分公司紧紧锚定建筑施工、洗选运营、露天剥离三大核心主业,从安全保障、物资供应到人员管

理,全方位、深层次精准发力,全力以“复”,为实现首季“开门红”筑牢了根基。

目前,该公司与多家行业口碑极佳、实力雄厚的优质供应商建立起长期稳定、互利共赢的战略合作伙伴关系,确保了建筑施工所需的高强度钢材、优质水泥、洁净砂石,露天剥离需要的高品质燃油、特种润滑油等各类物资,能够按时、按量、按质送达生产一线。目前,该公司各类物资储备充足,品类齐全,能够满足现阶段乃至未来一段时间内的生产需求。

庭州时评

用“绣花功夫”办好“关键小事”

□马瑜

继2024年在全州首次推出10项“小而美”医疗惠民项目后,近日,昌吉州公布了新一轮10项“小而美”医疗惠民项目,每一项都聚焦群众就医过程中的实际需求和痛点,以“绣花功夫”把准民生之急,落到民生之实。

从线上医保结算到“零差价”便民药房,从远端急救站点到“健康小屋”,这些看似零碎的举措,实则编织成一张覆盖城乡的“健康安全网”,将改革的针脚精准扎入群众就医的细微褶皱处,让群众在就医的每一个环节都能触摸到实打实的获得感。

以线上医保结算为例,截至2024年年底,全州16家二级以上公立医院全部实现线上医保结算,结算次数达到9.58万次。这一数据背后,是患者在医院就诊与结算时“数据多跑路,群众少跑腿”的切实便利。而在急救领域,乡镇远端急救站点24小时待命,能够做到3分钟内迅速出诊,仅昌吉市人民医院总医院六工镇分院一年内便完成急性阑尾炎等急救救治百余例,真正将“黄金抢救时间”从理论转化为生命希望。昌吉州二级公立医疗机构全部开设“零差价”便民药房,全部实行药品零差价销售,让群众可以用最低的价格、最便捷的流程买到治病的良药。

这些“小而美”医疗惠民项目之所以能引发共鸣,关键在于其精准锁定民生痛点。通过整合身份证、医保码等多重身份识别,推进“多卡合一”流程再造,将患者候诊时间大幅缩短;40个“健康小屋”深入牧区村落,30个远端

急救站点延伸至全州偏远农牧区,把服务送至群众家门口,这些举措精准对应了“最后一公里”的服务盲区。

今年的10项“小而美”医疗惠民项目中,惠民的针脚更加细致:州县二级以上公立医院将全部在门诊设置“一站式服务中心”;全州公立医院实现电子健康卡与医保电子凭证“多码协同”,州县级医院“掌医”与健康云平台同步维护,让群众能够在手机端全流程看病就医;“全院一张床”管理试点将打破科室间床位壁垒,让患者及时住院治疗;医共体内双向转诊机制的完善,让更多群众享受到分级诊疗的便捷;互联网医院“视频问诊”服务,通过线上处方、快递送药等方式,让群众足不出户看病……

不追“大而全”,专注“小而美”,真正的惠民工程在于能否精准对接群众最急迫的“小”需求。当远端急救站点的救护车灯照亮乡村夜路,当每位慢性病患者从药价标签上看到实实在在的降幅,这些细微处的改变,正在书写新时代医疗改革的“昌吉答卷”。

“致广大而尽精微”是干事创业重要的方法论。惠民项目涉及内容越具体,就越要注重群众的需求和感受,这是一些承载着民生之重的考验。办好惠民实事,需要统筹推进“大”立意和“小而美”,需要各级党委、政府摆正政绩观,问需于民,不盲目追高求大,要从大处着眼、小处着手,以“绣花功夫”办好“关键小事”,真正将民生工作落到实处、积微成著。

“你为什么到准东工作?”“你先别问我。哥,你说说你为什么在这待了这么久?”在新疆国泰新华化工有限责任公司,这是今年32岁的王鑫和24岁的张喧经常打趣时的对话。

记者近日见到他们时,就被他们的对话所吸引。

两人一直没有回答,其实心中都有了答案,2025年春节两人都不回家,双双报名留在企业值班。

王鑫来自甘肃省张掖市,2014年怀揣着对新疆的憧憬来到准东经济技术开发区(以下简称准东开发区),在企业任职检修工。虽然过去十余年,刚来时的情景仍让王鑫历历在目。

“起初,这里是项目工地,四周都是荒漠。八个人睡在上下铺的钢板房里,冬冷夏热,条件真叫艰苦。”王鑫回忆。他没有一走了之,因为他相信一切都会改变。

新疆国泰新华化工有限责任公司是最早入驻准东开发区的企业之一,依托准东丰富的煤炭资

源,企业先后投入100多亿元,建设了占地面积4480亩的大型现代煤化工企业。该公司综合管理部人事专员郝帅介绍,为了有效留住人才,企业健全人员招聘、培训、考核、选拔、激励等制度体系,强化食宿保障,改善生活环境,职工幸福感、获得感、归属感不断提升。

走进企业,生活区、厂区彼此隔开,道路两旁种满了鲜花绿植,员工都住进了公寓式标间,食堂、超市、餐厅等生活设施一应俱全。

如今,新疆国泰新华化工有限责任公司已经拥有3000多名员工,成功建设了煤基精细化工循环经济工业园,生产甲醇、甲醛、聚四亚甲基醚二醇等多种产品,产品热销海内外,每年可创造40亿—60亿元的产值。

“前人栽树,后人乘凉。”张喧说,2021年,他毕业后来到准东开发区,企业良好的生活环境,优渥的工资待遇,卓越的晋升空间都让他眼前一亮,他毫不犹豫地选择留在这里工作。在这工作的每一天,他都充满干劲。

“你们为什么都选择这里?”记者还是忍不住刨根问底。